

- побудувати систему внутрішнього навчання так, щоб знання переходили в навички (а не згадувалися тільки на тренінгах)

Матеріальна мотивація

«Єдинственною правильною» системою оплати не існує, так як в різні періоди розвитку компанії «правильними» можуть бути різні системи.

Поэтому нужно использовать различные подходы к оплате работы продавцов, для того, чтобы руководители могли гибко использовать инструменты мотивации в зависимости от текущей ситуации в компании и на рынке.

- Связь системы мотивации с целями компании
- Варианты системы оплаты и её составные части
- Что считать «результатом»?
- KPI, бонусы

3. Планирование в системе продаж и Тайм-менеджмент

Анализ текущей эффективности использования времени

Время – один из важнейших ресурсов в бизнесе. Но оно может превращаться в прибыль только при оптимальном его использовании.

Для эффективного управления временем, важно определить насколько оно оптимально используется в данный момент и где

заключены основные ресурсы для более продуктивного его использования.

- портрет рабочего дня; хронометраж
- соотношение «срочность/важность»
- «Ловушки времени»
- борьба с коммуникационными издержками, общайтесь быстро, четко, деловито.

Планирование

Если существуют цели компании (подразделения), то важно чтобы они не остались на уровне идей, а были преобразованы в план конкретных действий. Когда есть понимание что и зачем необходимо делать в каждую минуту, то и управление можно осуществлять более эффективно.

- построение связи между основными целями компаний (или отдельного подразделения) и ежедневными действиями
- планирование по ключевым областям, расстановка приоритетов
- технология преобразования поставленных целей в план конкретных действий
- календарный план (месяц/неделя/день)
- контроль и анализ результатов

Все вышеперечисленные блоки представляют собой цельную систему, целью которой в итоге является повышение эффективности системы управления и рост продаж. **i**

РЕКЛАМА

ООО «Технокомплекс» ПРЕДЛАГАЕТ выполнение работ по следующим направлениям:

- Системы энергообеспечения (трансформаторные подстанции, наружные и внутренние электротехнические работы и пр.);
- Внедрение энергосберегающих технологий;
- Автоматизация производственных процессов;
- Информационные технологии (компьютерные и телефонные сети, диспетчерская и радиосвязь)
- Системы безопасности (охранная и пожарная сигнализации, видеонаблюдение, контроль доступа);
- Вентиляция, кондиционирование, тепло- и водоснабжение, канализация;
- Управление инженерными службами зданий, «Умный дом».

В качестве расчетов от заказчика возможны встречные (бартерные) поставки сельскохозяйственной продукции.



ТЕХНОКОМПЛЕКС

Тел: +38 (044) 387-23-59

+38 (099) 078-21-50

E-mail: nlk777@mail.ru

<http://tehnokom.kiev.ua>