

Беседу вела Елена Ефимова, главный редактор журнала «Корма и Факты»

Известняк от «ВБА»: качество прежде всего!

В последние годы мировые тенденции производства качественной продукции птицеводства тесно переплетаются с вопросами качества кормов и кормовых продуктов для отрасли.

На фоне высокой конкуренции все больше компаний-производителей стремятся повысить качество своих продуктов. А кормопроизводители и птицеводы, с другой стороны, ищут надежных поставщиков хороших кормовых ингредиентов. Наша же задача - рассказывать о таких компаниях на страницах нашего специализированного издания.

Сегодня мы беседуем с исполнительным директором Торговой Группы «ВБА» Алексеем Расиным.

Компания позитивно зарекомендовала себя как поставщик качественного известняка для комбикормов и премиксов.



«Корма и Факты»: Современное птицеводство испытывает большую потребность в минеральных добавках, которые решают проблему насыщения необходимыми веществами высокопродуктивных видов яйценосной птицы. Птицеводство вошло в сферу ваших интересов недавно. Расскажите, как сформировалось это новое направление вашей работы.

Алексей Расин: Отвечу честно - направление «Птицеводство» в нашей работе появилось достаточно неожиданно. Изначально компания занималась поставками известняка исключительно для производства кирпича. Однажды клиент не смог принять наш товар в связи с переполнением складов, и перед нами возник вопрос, куда еще можно реализовать эту продукцию. Тщательно изучив рынок, наши специалисты выявили большую потребность комбикормовой отрасли в известняке. Так мы сделали первый шаг в данном направлении и заключили свой первый контракт на пос-

тавку известняка для производства комбикорма. Птицеводство – ёмкая отрасль для этого продукта. В рацион подкормки птицы включение известняковой крупы обеспечивает максимальный рост костных тканей птицы и увеличения твердости скорлупы в яйцах. Гранулы известняка, введенные в комбикорм, увеличивают сыпучесть готовой продукции, упрощают ее транспортировку и раздачу. Также известняковую крупку используют как наполнитель для премиксов. Известняк снижает влажность премикса, увеличивает его объемный вес, препятствует расслоению компонентов.

Сейчас уже налажено сотрудничество с такими известными крупными производителями, как ГК «Единство», ООО «Интер-Запорожье», холдингом «Мироновский хлебопродукт» и др. На сегодняшний день мы работаем практически со всеми производителями комбикормов и премиксов в Украине.

КиФ: С какими сложностями вы столкнулись, развивая это новое для вас направление?

А.Р.: Конечно, сложности были. Как и в любом бизнесе, связанном с поставками сырья, существует большое количество «подводных камней», связанных с логистикой, наличием необходимых объемов для реализации и т.п. Много времени было потрачено на поиск и согласование технологии производства, а также поставки известняка, поскольку существует огромная разница в изготовлении кирпича и комбикорма.

Выход на новый рынок всегда влечет за собой риски, например, - не быть всерьез воспринятым клиентом. Также в наше время часто основным методом завлечения покупателя является цена, мы же на первое место поставили качество. Это привело к сложным переговорам с клиентами, но как видите, все получилось. Ведь качественный продукт всегда будет востребован!

КиФ: К вопросу о качестве. Как оно контролируется?

А.Р.: Наш продукт, известняк, используемый для кормопроизводства, - очень специфический, он существенно отличается от технического, предназначенного, например, для строительства. Должна быть строго соблюдена точность фракции, до миллиметра. Известняковая крупка - это горный кальций, получаемый путем дробления твердого известняка. Для птицеводства оптимальна фракция крупки 1-3 мм, это жесткое условие, и мы его выдерживаем неукоснительно. У нас есть несколько уровней строгого контроля продукции на различных этапах технологического процесса, которые позволяют нам быть уверенными в наших гарантиях качества. На данный момент о преимуществах нашего продукта можем говорить уже не только мы, но и любой наш клиент. Мы этим гордимся. Вся продукция сертифицирована и востребована конечным покупателем.

КиФ: Сегодня по структуре Торговая Группа «ВБА» - это большое предприятие. Какие направления еще есть в планах развития?

А.Р.: Плох тот солдат, который не хочет стать генералом (улыбается). Конечно же, в планах предприятия – охват большего сегмента рынка. На данный момент мы уже заключили договора и ведем поставки на крупнейшие птицефабрики Украины и не только. Однако на этом ТГ «ВБА» не собирается останавливаться. Мы знаем, что можем производить востребованную качественную продукцию, а также создавать новые рабочие места. Мы постоянно пробуем себя в других спектрах агробизнеса и пытаемся привнести инновации в данной отрасли, постоянно исследуем запросы наших клиентов и делаем все, чтобы преобразовать их текущие трудности в наши будущие с ними успехи!

Совсем недавно мы открыли для себя еще одно новое направление – использование известняка для раскисления почв и минерализации водоемов. Пользу от применения наших продуктов уже оценили партнеры по всей Украине, а также наши клиенты в Беларуси и Молдове.

КиФ: Без квалифицированных кадров и эффективного менеджмента достичь высоких результатов в работе, наверное, не удалось бы. Какие методы управления используются на Вашем предприятии?

А.Р.: Благодаря нашему руководителю Геннадию Морозу, в коллективе создана дружественная и продуктивная обстановка, которая позволяет сотрудникам добиваться хороших результатов и формирует командный дух. Клиент всегда чувствует, ког-

да менеджер, общающийся с ним, испытывает неуверенность и дискомфорт в своей работе, и это почти всегда приводит к недоверию. Поэтому у нас регулярно проводится обучение сотрудников по методологии Международной ассоциации предпринимателей (HubbardManagementSystem), приезжают хорошие спикеры, а также сам Геннадий Мороз нередко проводит мастер-классы. Мы дружные, активные, нередко в свободное время проводим вместе досуг!

Наша команда регулярно принимает участие в семинарах, выставках и конференциях, где часто презентуются интересные для нас проекты. Учимся, обучаемся, развиваемся. Новая информация всегда дает новые идеи для бизнеса.

КиФ: О птицеводах и кормовиках мы поговорили, а кто еще потенциально может быть потребителем вашей продукции?

А.Р.: Да, сейчас в основном наш известняк потребляет кормопроизводство, птицеводческий сектор, агрономия, водное хозяйство. Мы производим тонкомолотый известняк (минеральный порошок МП-1), который применяется для асфальтобетонных смесей и строительных смесей. Поэтому мы готовы переориентировать и модернизировать свои мощности и под другие потребности и агробизнеса, и других отраслей. Любой клиент, которому нужен известняк, может приобрести его у нас. Ведь компания занимается известняком уже 10 лет и на сегодня имеет

собственные производственные мощности и высокую гибкость в подходе к клиенту.

КиФ: Алексей, стабильность рынка – важная составляющая успеха любого направления бизнеса. Многие, ссылаясь на «нестабильность», объясняют свои неудачи. Вы оптимистично настроены в отношении своего продвижения. Для вас стабильность – это?

А.Р.: Стабильность – понятие достаточно субъективное. Спрос на рынке всегда присутствует и с ним нужно правильно работать: проводить мониторинг баланса спроса и предложения, ценовые колебания учитывать, строить свою гибкую систему продвижения, правильную маркетинговую политику. Отсутствие повышения продаж и клиентского «покрытия» в наше время ведет к неминуемой гибели производства. Мы же свою стабильность движения обеспечиваем сами, возможно, именно активной бизнес-позицией.

КиФ: Алексей, что бы вы в заключение хотели пожелать нашим читателям?

А.Р.: Хотелось бы пожелать развития всей агропромышленной отрасли Украины, ведь наша страна имеет мощный сельскохозяйственный, природно-климатический потенциал. У нас огромные возможности, нужно правильно их использовать.

Всегда будем рады видеть читателей журнала «Корма и Факты» в качестве любимых клиентов Торговой Группы «ВБА». 📌

Ваш персональний відділ постачання
vba.com.ua



Торгова група «ВБА» пропонує вапняк для:

- Комбікормової промисловості;
- Розкислення ґрунтів і мінералізації водою



☎ +38 (098) 151-12-93



limestone@vba.com.ua