

Беседу вела Елена Ефимова, главный редактор журнала «Корма и Факты»

НОВАКОРМ: Наш успех – наша команда, стабильность и развитие

Сегодня на главной обложке нашего журнала - информация о комбикормовом предприятии ООО «Новакорм», а в этой рубрике «Персона номера» - его директор Виталий Григорьевич Костырко. Это уже третье интервью со специалистом и выбор наш не случаен.

О хорошем, позитивном опыте важно рассказывать, так же как и о равнодушных людях, личностях, чьи усилия и профессиональные качества в большой степени определяют политику продвижения компаний и их успех. А из отдельных «успехов» отдельных предприятий в итоге и складывается успех отрасли.



«Корма и Факты»: Виталий Григорьевич, расскажите, пожалуйста, немного о себе, о Вашем образовании и опыте работы в комбикормовой отрасли, который, безусловно, сформировал Вашу линию развития как руководителя.

Виталий Костырко: После окончания школы с медалью, я закончил Харьковский государственный университет питания и торговли, тогда он назывался «Институт общественного питания», по специальности инженер-механик холодильного торгового оборудования. Трудовая деятельность началась с 1996 года на Дергачовском жировом комбинате. В 1999 году я перешел в ООО «Пересечанский комбинат хлебопродуктов», где проработал 2 года на должности заместителя директора, там же был и небольшой комбикормовый цех. Тогда и произошло мое первое знакомство с нюансами кормопроизводства. В корпорацию «Агросвит» я пришел работать в 2001 году. В 2007 году она приобрела Граковский комбикормовый завод, который поначалу ра-

ботал по давальческим схемам, а уже полноценно производство комбикормов я возглавил в 2012 году, когда стал директором предприятия. Конечно, это опыт многое мне дал, что пригодилось в дальнейшем.

КиФ: Аграрная пресса обязана быть в курсе событий, которые происходят в отрасли. И мы, конечно, следили за событиями 2014-2015 года на Граковском ККЗ, связанными с кадровыми и организационно-статусными изменениями. В результате этих перемен Вы приняли решение перейти на новое предприятие ООО «НОВАКОРМ». Расскажите о нем, пожалуйста.

В.К.: ООО «НОВАКОРМ» - молодое подразделение, оно входит в группу компаний «НОВААГРО». Это динамичное, развивающееся предприятие с хорошей репутацией. Нашим сегментом внутри холдинга является комбикормовое производство. Непосредственный производитель наших кормов - ГП «Новопокровский комбинат хлебопродуктов» - завод с надежным оборудованием «Бюллер», опытными специалистами, автоматизацией и высокой точностью всех производственных процессов, тщательным контролем. Все это дает нам и нашим потребителям уверенность в хорошем качестве продукта.

КиФ: От командной работы коллектива в большой степени зависит успех конечного результата. Расскажите о ваших единомышленниках, Вашей команде, которая работает с Вами сейчас.

В.К.: Наша команда сформировалась со времен, когда мы все вместе

работали на Граковском ККЗ. Мои единомышленники одобрили мое решение о новом месте «дислокации», и мы слаженно работаем уже несколько лет, понимая, поддерживая и помогая друг другу. Все они – профессионалы высокого уровня. На мое решение существенно повлияло именно желание сохранить команду, дать моим людям возможность стабильно работать, профессионально реализовывать себя и дальше.

КиФ: Как вы взаимодействуете с вашей производственной базой? Все-таки Новопокровский КХП – государственное предприятие.

В.К.: У нас хорошие партнерские взаимоотношения, урегулированные контрактом. Мы имеем статус, упрощенно говоря, «генеральный давалец», то есть мы взяли на себя обязательство по выполнению определенного объема услуг по обеспечению производства со всеми вытекающими санкциями в случае невыполнения, имеем скидки на больших объемах и нас устраивает такое положение вещей.

КиФ: Как сейчас Вы видите приоритеты развития производства?

В.К.: Ситуация не простая, даже можно сказать, судьбоносная для производства. Новопокровский КХП является одним из крупнейших в Украине зерноперерабатывающих предприятий, а входящий в его структуру комбикормовый завод имеет мощность 1,050 тыс. тонн полнорационного комбикорма в сутки. Сейчас решается дальнейшая судьба предприятия, поскольку постановлением правительства № 204 от 29 марта 2017 оно выставляется на продажу, це-

лю которой обозначается создание благоприятных условий для инвесторов. Наши партнерские отношения с КХП, какой бы формы собственности он ни был, мы намерены продолжать и регулировать все возникающие вопросы для взаимной выгоды и для стабильности нашей работы. Что касается «Граковских комбикормов», то это предприятие холдинга «Агросвит» также сейчас находится в стадии определения статуса собственности. И я также вижу возможность сотрудничества с ним. По моему мнению, было бы разумно создать некий пул нескольких заводов по типу «Украинского зерна». Как это будет в дальнейшем складываться, сейчас спрогнозировать трудно.

КиФ: Этот вопрос я задала Вам не из праздного любопытства. Покупатели вашего комбикорма, которые довольны сотрудничеством, качеством, сервисом и результатами откорма своего поголовья, в данной ситуации могут быть озабочены стабильностью...

В.К.: Я могу сказать абсолютно ответственно, что нашим потребителям нечего опасаться. Я и моя команда достаточно давно на рынке, у нас хорошая репутация и налажены надежные связи со всеми структурами, обеспечивающими производство. У нас заключены договора, и мы, как юрицы, несем полную ответственность за стабильность поставок нашей продукции.

У нас целое огромное хозяйство – склады сырья, в том числе закупленного впрок, склады готовой продукции и так далее. Все это не сложишь в чемоданчик и не убежишь (*ред.: смеется*). Я уже говорил в первом интервью: «Мы не временщики, мы пришли всерьез и надолго», могу повторить это утверждение и сейчас. И подчеркну еще раз – моя команда крепкая, высокопрофессиональная и креативная, мы можем, по большому счету, работать на базе любого производства – это наше преимущество.

КиФ: Какой рынок сбыта для своей продукции Вы считаете перспективным?

В.К.: Большую долю своего внимания и усилий мы сейчас уделяем средним и небольшим предприятиям, населению и фермерам. Это развивающийся и перспективный для нас

рынок.

КиФ: Вы позиционируете свою комбикормовую продукцию как доступную по цене, недорогую, но качественную. Это само по себе ломает стереотип, существующий в среде животноводов, что качественным может быть только дорогой комбикорм.

В.К.: Здесь есть определенные моменты. При выборе комбикормового продукта имеет значение не только соотношение «цена/качество», но и результат! Просто в кормлении не все решает комбикорм. Это важно, безусловно, но технология кормления – наука строгая. Когда все нюансы технологии кормления и содержания соблюдаются, то сам комбикорм играет важнейшую роль, особенно на большом поголовье. На частном подворье с небольшим поголовьем, где далеко до строгих технологий ввиду недостаточных знаний или средств, разницы по результатам откорма дорогим кормом или недорогим, но добротным по усредненным качественным показателям, увидеть невозможно. Тогда нет смысла переплачивать.

КиФ: Мы говорили с Вами в прошлый раз о том, что ваши специалисты-консультанты как раз и подсказывают вашим «небольшим» клиентам (частникам, фермерам) какой комбикорм и как лучше использовать, как разобраться в тонкостях рационов и соблюдать технологии кормления...

В.К.: Конечно, это важная часть нашей работы. Но мы можем дать эти знания только тем людям, которые хо-

тят их получить. И именно для наших потребителей, которые намерены учиться хозяйствовать правильно с соблюдением технологии, мы разработали линейку комбикормов «премиум»-класса. Мы к каждому клиенту подходим индивидуально, с учетом его нужд.

КиФ: Вы рассказывали об открытии ваших торговых представительств в других регионах страны. Расширяется ли эта сеть? Какие веши в развитии Вы наметили себе?

В.К.: Для удобства наших клиентов мы открыли фирменный магазин-склад в Киевской области, в городе Василькове работает наш представитель по развитию ТМ «НоваАгро» в центральном регионе. Развитие сети региональных представительств также есть в наших планах. Но сейчас ближайшая задача для нас – открыть собственные магазины во всех районных центрах нашего региона. Через магазины, через реальные контакты нам легче выходить на новых потребителей – фермеров, и прорабатывать с ними дальнейшее взаимодействие. У нас есть и другие интересные планы расширения сбыта, по мере их реализации мы будем об этом рассказывать читателям журнала «Корма и Факты».

КиФ: Мы информационно сопровождаем и поддерживаем вашу команду давно, с интересом наблюдая за вашими действиями и восхищаясь вашим трудолюбием и упорством. От всей души желаем вашему предприятию «Новакорм» дальнейших успехов и как можно больше благодарных клиентов!

В.К.: Спасибо. 📞



Выездное заседание Совета директоров ГС «Межрегиональный Союз птицеводов и кормопроизводителей Украины», куда входит ООО «НОВАКОРМ»